



TePe – Willkommen im Pool!

Angebissen: Vom kostenlosen/einfachen Händlerportal zum zentralen GDSN Stammdatenpool

Das Unternehmen

TePe ist schon seit 1965 in vieler Munde. Und das im wahrsten Sinne des Wortes, denn bei dem schwedischen Unternehmen dreht sich alles um gesunde Zähne. In mehr als 60 Ländern sind

Interdentalbürsten, Zahnbürsten, Dental-Picks und Spezialbürsten von TePe im Einsatz. Das Ziel des familiengeführten Unternehmens: jedem Menschen eine gute Mundgesundheit zu ermöglichen. So finden Endverbraucher aller Altersklassen in Drogerie- und Supermärkten das passende Produkt. Darüber hinaus verwenden auch Zahnärzte und Kieferorthopäden Lösungen von TePe. Die Verantwortung für Mensch und Natur ist bei TePe fest verankert. Darum setzt das Unternehmen nicht nur auf eine nachhaltige Produktion, sondern hat mit TePe GOOD™ auch eine Zahnpflegelinie aus nachwachsenden Rohstoffen entwickelt. Und die gefällt einfach allen: den Kunden, dem Handel und der Umwelt.



Company

TePe D-A-C-H GmbH



Industry

Dental Care

Die Herausforderung

Klar, dass ein großes Unternehmen wie TePe im Bereich Datenmanagement gut aufgestellt sein muss. Das schwedische Unternehmen nutzte hierfür bislang eines unserer kostenlosen Händlerportale. Das ist zwar eine ordentliche Lösung, aber man bleibt doch eher an der Basis der digitalen Möglichkeiten. Das bedeutete, dass TePe zwar in einem Händlerportal die Artikel digital erfassen und an den jeweiligen Händler senden konnte. Jedoch musste dies für jedes Produkt und jeden Handelspartner stets komplett neu angelegt werden. So wurden Artikelpässe ausgefüllt und Daten manuell in Kundenportale eingepflegt. Ein enormer Mehraufwand, der viel Zeit und Mühe kostete.

In Summe befanden sich hunderte Datensätze auf drei verschiedenen Händlerportalen. Das sollte sich mit einem zentralen Produktstammdatenpool ändern. Darum war TePe sehr daran gelegen, dass zukünftig die Produktstammdaten Retailkunden per GDSN sicher zur Verfügung gestellt werden. Ein wichtiger Punkt: die Einstellung der Daten in einen globalen, GDSN kompatiblen Datenpool. Denn zu TePe gehören nicht nur Niederlassungen in Europa, sondern die Produkte werden auch in den USA, in Australien und über viele lokale Distributoren auf der ganzen Welt vertrieben.

**Wir haben eine starke Vision:
Dass Menschen ihre Zähne ihr Leben lang behalten können.**

Die Lösung

Nachdem uns TePe auf den Zahn gefühlt hat, stand für das Team fest: Mit einem GDSN Stammdatenpool und Publishing-Anbindung von atrify kann das Unternehmen sein Datenmanagement optimieren und den Anforderungen der Handelspartner viel einfacher nachkommen. Dabei werden die Daten im Webbrowser erfasst und direkt an die Handelspartner gesendet. So liegen die Daten überall synchron vor. Mit dem Projekt soll in Deutschland, Österreich und in der Schweiz gestartet werden. Später möchte TePe die Daten auch für weitere Länder bereitstellen, in denen der schwedische Mutterkonzern agiert. Wir haben deshalb mit TePe einen flexiblen Vertrag vereinbart, damit dem Unternehmen hier alle Möglichkeiten offenstehen.



„Die Entscheidung, vom kostenlosen Händlerportal zum zentralen Datenpool zu wechseln, war genau richtig. Wir sind damit zukünftig bestens aufgestellt und viel sicherer unterwegs.“

Frank Matthiesen
Operations Manager

Das Ergebnis

Mit dem GDSN Stammdatenpool spart TePe viel Zeit und Kosten. Die Daten werden von den Mitarbeitern nur einmal eingegeben, das System prüft alles auf Fehler und Vollständigkeit und schon stehen zuverlässige Produktinformationen zentral zur Verfügung. Im Gegensatz zu einem kostenlosen Händlerportal hält ein zentraler Datenpool von atrify auch noch weitere Vorteile in der Hinterhand. Darum freut es uns sehr, dass TePe die Optionen wahrnimmt und beispielsweise unsere Digital Asset Management Lösung nutzt. Ein Tool, mit dem TePe seine Bilddateien, zahnmedizinischen Zertifikate oder Werbematerialien zentral verwaltet und den Handelspartnern bereitstellt.

Schön, dass Sie bei uns an Bord sind! Wir freuen uns sehr, auch zukünftig weiter mit Ihnen zusammenzuarbeiten!

Haben Sie Fragen? Kontaktieren Sie uns gerne!

 www.atrify.com  info@atrify.com